

**OFFRE D'EMPLOI PARTENAIRE**  
**Service vie économique et emploi**

<b>INTITULE DU POSTE</b>	<b>APPROVISIONNEUR EN GRANDE DISTRIBUTION (H/F)</b>
<b>TYPE DE CONTRAT</b> <i>Temps plein/temps partiel</i>	Intérim, CDD ou CDI
<b>NOMBRE DE CONTRATS</b>	Plusieurs
<b>DATE DE DEMARRAGE</b>	Dès que possible
<b>SUIVI DU RECRUTEMENT</b>	Patrick Puissant
<b>HORAIRES</b>	Temps plein
<b>LIEU DE TRAVAIL</b>	Hauts de Seine
<b>SALAIRE</b>	Selon Expérience
<b>MISSIONS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Il assure au quotidien les commandes de matières premières, d'emballages ou de fournitures auprès de fournisseurs référencés.</li> <li>• Il veille au respect des cahiers des charges, en termes de quantité, de conformité, de qualité, de délais.</li> <li>• Il réalise la mise en rayon de produits alimentaires ou non alimentaires sur une surface de vente selon la réglementation du commerce, les objectifs commerciaux de l'entreprise et les règles d'hygiène et de sécurité</li> <li>• Respecter les standards et procédures qualité</li> <li>• Prendre en charge les échanges et le suivi quotidien des fournisseurs et sous-traitants</li> <li>• Calculer le volume de produits nécessaires par rapport aux stocks et aux capacités du magasin</li> <li>• Réaliser les plannings de livraisons et les envoyer aux fournisseurs</li> <li>• Réaliser le reporting des états de l'approvisionnement et des capacités des fournisseurs</li> <li>• Informer la production et coordonner les actions</li> <li>• Analyser les performances des fournisseurs par la mise à jour et la tenue d'indicateurs</li> <li>• Réceptionner les marchandises, les produits et contrôler la conformité de la livraison</li> <li>• Acheminer les produits en rayon et les installer en tête de gondoles, sur les linéaires</li> <li>• Effectuer/contrôler le balisage et l'étiquetage des produits en rayon</li> <li>• Suivre l'état des stocks, identifier les besoins en approvisionnement et établir les commandes</li> <li>• Effectuer l'entretien et le nettoyage de l'espace de vente et</li> </ul>

	<p>des produits en rayon</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Contrôler l'état et la conservation des produits périssables et retirer les produits impropres à la vente</li> <li>• Procéder à l'inventaire des produits</li> </ul>
<b>FORMATION ET COMPETENCES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Accessible sans diplôme ni expérience professionnelle</li> <li>• Un CAP/BEP en vente et distribution ou une expérience professionnelle dans ces mêmes secteurs peut en faciliter l'accès</li> <li>• Un ou plusieurs Certificats d'Aptitude à la Conduite En Sécurité conditionnés par une aptitude médicale à renouveler périodiquement peuvent être requis</li> </ul>
<b>CONDITIONS DE TRAVAIL ET SAVOIR-ETRE</b>	<p>Savoir</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Utilisation d'outils bureautiques (traitement de texte, tableur,...)</li> <li>• Utilisation de logiciels de gestion de stocks</li> <li>• Règles d'hygiène et de sécurité</li> <li>• Chaîne du froid</li> <li>• Modes de conservation des produits alimentaires</li> <li>• Gestes et postures de manutention</li> </ul> <p>Savoir-être</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Aisance relationnelle</li> <li>• Sens de l'écoute</li> <li>• Ténacité</li> <li>• Sang-froid</li> <li>• Curiosité</li> <li>• Réactivité</li> <li>• Organisation et rigueur</li> </ul> <p>Savoir-faire</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Utilisation d'engins de manutention non motorisés (transpalette, diable, ...)</li> <li>• Utilisation d'appareils de lecture optique de codes-barres (pistolet, flasheur, ...)</li> <li>• Utilisation de matériel de nettoyage</li> <li>• Techniques de mise en rayon, de ventes, d'inventaire</li> <li>• Capacités de négociation</li> </ul>

***Pour postuler, merci d'envoyer CV et fiche de liaison/lettre de motivation à Patrick Puissant :  
Mail : ppuissant@ville-suresnes.fr***

**OFFRE D'EMPLOI PARTENAIRE**  
**Service vie économique et emploi**

<b>INTITULE DU POSTE</b>	<b>PREPARATEUR DE COMMANDE</b>
<b>TYPE DE CONTRAT</b> <i>Temps plein/temps partiel</i>	Intérim, CDD ou CDI
<b>NOMBRE DE CONTRATS</b>	Plusieurs
<b>DATE DE DEMARRAGE</b>	Dès que possible
<b>SUIVI DU RECRUTEMENT</b>	Patrick Puissant
<b>HORAIRES</b>	Temps plein
<b>LIEU DE TRAVAIL</b>	Hauts de Seine
<b>SALAIRE</b>	Selon Expérience
<b>MISSIONS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Il exécute des opérations de réception, de stockage, de tenue des stocks, de préparation de commandes et d'expédition de marchandises, produits, matières premières, ... selon les procédures qualité, les règles d'hygiène et de sécurité et les impératifs de délais.</li> <li>• Il peut réaliser des opérations de manutention à l'aide de matériel de manutention léger (transpalette, diable, rolls, caddie, ...) ou d'engins à conducteur auto-porté (chariot élévateur, ...).</li> <li>• Il peut effectuer des opérations spécifiques (conditionnement - co-packing-, assemblage simple -co-manufacturing-, emballage, approvisionnement de lignes de production, ...) et réaliser des opérations de vente au comptoir.</li> <li>• Réceptionner les marchandises, les produits et contrôler la conformité de la livraison</li> <li>• Effectuer le prélèvement de produits selon les instructions de préparation de commande et constituer les colis, lots, ...</li> <li>• Charger les colis et les acheminer en zone d'expédition, de stockage ou de production</li> <li>• Effectuer le rangement des produits en zones de stockage</li> <li>• Suivre l'état des stocks et contrôler la réception des produits</li> <li>• Renseigner les supports de suivi de commande et transmettre un état des produits détériorés et du matériel défectueux</li> <li>• Nettoyer et ranger la zone de travail (matériel, accessoires, ...)</li> </ul>
<b>FORMATION ET COMPETENCES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Accessible avec un CAP/BEP en magasinage, emballage professionnel, distribution, vente</li> <li>• Egalement accessible sans diplôme ni expérience professionnelle</li> <li>• Un ou plusieurs Certificats d'Aptitude à la Conduite en Sécurité conditionnés par une aptitude médicale à renouveler</li> </ul>

	périodiquement peuvent être demandés
<b>CONDITIONS DE TRAVAIL ET SAVOIR-ETRE</b>	<p>Savoir</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Règles et consignes de sécurité</li> <li>• Gestes et postures de manutention</li> <li>• Règles et procédures de préparation de commandes</li> <li>• Modalités de stockage</li> <li>• Utilisation de logiciels de gestion de stocks</li> <li>• Utilisation de logiciels de gestion de base de données</li> <li>• Règles de gestion de stocks</li> </ul> <p>Savoir-être</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grande rigueur</li> <li>• Autonomie</li> <li>• Méthode</li> <li>• Adresse</li> <li>• Organisation</li> <li>• Bonne mémoire</li> <li>• Bonne condition physique</li> </ul> <p>Savoir-faire</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Utilisation d'appareils de lecture optique de codes-barres (pistolet, flasheur, ...)</li> <li>• Utilisation d'engins de manutention non motorisés (transpalette, diable, ...)</li> <li>• Lecture/écriture de données</li> <li>• Lecture de plan de stockage</li> <li>• Techniques d'inventaire</li> </ul>

***Pour postuler, merci d'envoyer CV et fiche de liaison/lettre de motivation à Patrick Puissant :  
Mail : ppuissant@ville-suresnes.fr***

**OFFRE D'EMPLOI PARTENAIRE**  
**Service vie économique et emploi**

<b>INTITULE DU POSTE</b>	<b>VENDEUR / VENDEUSE</b>
<b>TYPE DE CONTRAT</b> <i>Temps plein/temps partiel</i>	CDD de 3 mois, avec possibilité de transformation en CDI
<b>NOMBRE DE CONTRATS</b>	1
<b>DATE DE DEMARRAGE</b>	Dès que possible
<b>SUIVI DU RECRUTEMENT</b>	Patrick Puissant
<b>HORAIRES</b>	Temps complet
<b>LIEU DE TRAVAIL</b>	Suresnes
<b>SALAIRE</b>	2000 € brut / mois
<b>MISSIONS</b>	SARL RENOMAX – société de vente et rénovation de parquet Recherche un Vendeur / une Vendeuse de parquet pour la boutique à Suresnes (92150) Tâches principales : - Accueil des clients, écoute, conseil et orientation de choix - Rédaction des devis et factures - Relations avec des fournisseurs et partenaires commerciaux - Passation, suivi et réception des commandes - Maintien et suivi du stock - Organisation et suivi du planning - Organisation du magasin
<b>FORMATIONS ET EXPERIENCES EXIGEES</b>	- Maîtrise d'ordinateur (Pack Office) - Maîtrise de l'ukrainien et/ou du russe - Autonomie, sens des responsabilités - La loyauté - Savoir-apprendre - Sens de la négociation - Sens du travail dans l'équipe - Bonne présentation - Expérience souhaitée - Formation technique souhaitable

***Pour postuler, merci d'envoyer CV et fiche de liaison ou lettre de motivation à Patrick Puissant :  
Mail : ppuissant@ville-suresnes.fr***

**OFFRE D'EMPLOI PARTENAIRE**  
**Service vie économique et emploi**

<b>INTITULE DU POSTE</b>	<b>ASSISTANT COMMERCIAL H/F</b>
<b>TYPE DE CONTRAT</b> <i>Temps plein/temps partiel</i>	STAGE
<b>NOMBRE DE CONTRATS</b>	1
<b>DATE DE DEMARRAGE</b>	Dès que possible
<b>SUIVI DU RECRUTEMENT</b>	Patrick Puissant
<b>HORAIRES</b>	Temps plein
<b>LIEU DE TRAVAIL</b>	Suresnes
<b>SALAIRE</b>	Stage de 2 mois non rémunéré
<b>MISSIONS</b>	Nous recherchons un stagiaire pour une période de 2 mois maximum à compter d'aujourd'hui. Le stagiaire devra réaliser les missions suivantes : - Prospection commerciale (essentiellement téléphonique) - Déplacement en clientèle et sur des salons avec un commercial - Relance clients et mise à jour des bases de données - Web Marketing / WebMaster - Réception des appels entrants des clients
<b>FORMATION ET COMPETENCES</b>	Profil recherché ? - Être volontaire et rigoureux dans son travail - Être à l'aise au téléphone -Avoir un bon relationnel
<b>CONTEXTE DE TRAVAIL</b>	20 années d'expertise dans l'impression offset et numérique ont valu à Cocktail d'Impressions de se diversifier en un premier temps dans la duplication de CD/ DVD, répondant ainsi aux nouvelles exigences qui accompagnent tous projets éditoriaux. Puis, compte-tenu du développement des technologies de l'image, Cocktail d'Impressions est née : mêlant la vidéo à l'image statique qui l'habille, permettant aux nouveaux médias de s'imposer sur le lieu de vente, les salons professionnels ou pour l'accompagnement de commerciaux lors de leurs road-shows.

***Pour postuler, merci d'envoyer CV et fiche de liaison ou lettre de motivation à Patrick Puissant :  
Mail : ppuissant@ville-suresnes.fr***

**OFFRE D'EMPLOI PARTENAIRE**  
**Service vie économique et emploi**

<b>INTITULE DU POSTE</b>	<b>ACHETEUR H/F</b>
<b>TYPE DE CONTRAT</b> <i>Temps plein/temps partiel</i>	<b>ALTERNANCE</b>
<b>NOMBRE DE CONTRATS</b>	1
<b>DATE DE DEMARRAGE</b>	Dès que possible
<b>SUIVI DU RECRUTEMENT</b>	Patrick Puissant
<b>HORAIRES</b>	Temps plein
<b>LIEU DE TRAVAIL</b>	Suresnes
<b>SALAIRE</b>	
<b>MISSIONS</b>	<p>Rattaché(e) à la direction Achat du groupe Terreal, vos principales missions sont les suivantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>☑ Intervenir aussi bien sur des achats de production que hors production.</li> <li>☑ Assister l'équipe achats dans la négociation et le renouvellement des contrats, y compris dans la phase de préparation (analyse et définition des besoins) et d'appel d'offre.</li> <li>☑ Contribuer au suivi de la bonne mise en place et du respect de ces accords sur les différents sites.</li> <li>☑ Conduire et contribuer à des actions de sourcing.</li> <li>☑ Développer des outils d'analyse et de reporting.</li> </ul> <p>Ces missions pourront s'étendre en fonction de votre implication, de votre aisance et de votre curiosité.</p>
<b>FORMATION ET COMPETENCES</b>	De formation Bac+5, école de commerce, d'ingénieurs ou université, vous avez idéalement une spécialisation Achats. La maîtrise des fondamentaux macro-économique, finance est un plus. Bon sens relationnel, écoute, curiosité, esprit d'équipe, rigueur, adaptabilité, force de conviction et aptitude à la négociation sont autant de qualités indispensables à la réussite
<b>CONTEXTE DE TRAVAIL</b>	Avec un chiffre d'affaires de 350 millions d'euros et près de 2400 collaborateurs dans le monde, Terreal est un acteur de référence dans la création de solutions innovantes pour l'enveloppe du bâtiment. Inspiré depuis plus de 150 ans par la beauté et les qualités naturelles de la terre cuite, Terreal développe 4 grandes activités - couverture, façade, structure et décoration - réparties sur 22 sites industriels implantés en France et à l'international. Au cœur de sa mission d'entreprise, Terreal veut contribuer à l'amélioration de l'Habitat en apportant à ses clients professionnels et aux utilisateurs finaux des bénéfices économiques et de mise en œuvre tout en valorisant l'esthétique et le confort tout en révélant au quotidien toute la beauté de la terre dans chaque ouvrage, les hommes et les femmes de Terreal font rejaillir leur engagement et leur créativité au service de leurs partenaires et leur imagination. Terreal. Terre de votre imagination.

***Pour postuler, merci d'envoyer CV et fiche de liaison ou lettre de motivation à Patrick Puissant :***  
***Mail : ppuissant@ville-suresnes.fr***